



シモジマ
代表取締役社長

下島 和光氏

会社においては、主にアパレル関連の資材を扱っているサン

今年は厳しい外部環境ではありましたが、当社が今まで行ってきた方針は一定待っています。

また、主要な会社において、袋や窓付袋の受注獲得に貢献しています。

や当社がターゲットとしている市場の成熟化などの外部要因にその多くが起因します。しかし、為替

が続いたデフレ原因は、長く進まなかった

つてまだ開拓の余地がある飲食業界への展開を踏まえた上で印刷機、製袋機などの設備投資を行ない、特注品の高品質

そのほか、昨年子会社へイコパックスの新工場に最新鋭の印刷機、製袋機などの設備投資を行ない、特注品の高品質

また、通販事業ではパッケージジブラザを代理店とした新しい商い支援を立ち上げました。売り上げは好調に推移しています

が想定通りに進まなかった原因は、長く続いたデフレ

今までの取り組みが結実する年へ

厳しい環境も事業は成長

昨年、為替変動による輸入価格の値上がりや原材料価格の上昇など、極めて厳しい一年でした。これは当社の自助努力を超えるコストアップによるため、価格改定を行いました

このような外部環境下にあるものの、昨年は当社の長期的な成長のために、いくつかの改革に着手

た。これは当社にと

ワ、花材・園芸関連の資材を扱っているリード商事の業績は、売上利益共に順調に推移しています。営業部門においては、より一層の協働関係を綿密に連携することによって、既存顧客の深耕に努

の成果を収めています。このことは、今年の当社の成長に確実に貢献すると感じています。また、西日本地域への物流拠点となる物流体制の強化をはかっています。これによりお客様へのより一層のサービスの向上にもつながり、安心してお付き合いただけると思っています。

についてはお客様にはご理解を頂いてきていますので、下期にはその環境も整い業績は改善されると考えています。

ため営業スタイルを変化させています。昨年10月には神戸にシモジマ三宮店をオープンしました。従来取扱っている包装資材を中心に、立地を考慮し飲食店などで使用される資材も充実をはかりました。これは当社にと

の成果を収めています。このことは、今年の当社の成長に確実に貢献すると感じています。また、西日本地域への物流拠点となる物流体制の強化をはかっています。これによりお客様へのより一層のサービスの向上にもつながり、安心してお付き合いただけると思っています。

また、通販事業ではパッケージジブラザを代理店とした新しい商い支援を立ち上げました。売り上げは好調に推移しています